



Fachada de Talleres Poucho, en Vigo (Pontevedra).

**José Pérez, responsable de Talleres Poucho**

# “Sin formación técnica, el taller se moriría”

Los conductores de Vigo disfrutan desde hace años de los servicios de mantenimiento y reparación de Talleres Poucho, un negocio regentado por José Pérez y asociado a la Red de Talleres Cecauto dentro de la zona de influencia de Cecauto Norte. Con la mecánica en la sangre, José apuesta decididamente por la formación técnica como vía de futuro para cualquier taller que quiera hacer algo más que quedarse

**A**ctualidad Cecauto.- ¿Cómo comenzó usted en el mundo del taller?

José Pérez.- Tengo 51 años y empecé en el mundo del automóvil a los 16. Comencé como pintor, pero como en aquella época no había cabinas, la actividad me afectó a los pulmones y el médico me recomendó que lo dejara. Como me gustaba el trabajo, me pasé a la especialidad de la mecánica y, poco a poco, trabajando y estudiando por las noches, me fui haciendo con la profesión.

**A.C.- En esta profesión nunca se puede dejar de estudiar...**

J.P.- Hay que estar siempre en vanguardia, porque no dejan de aflorar nuevas tecnologías y el mundo de la automoción está evolucionando mucho. Aprendes una cosa y al mes siguiente hay una nueva que la sustituye. Tan importante es la formación

técnica que recibimos a través de la Red de Talleres Cecauto como la posibilidad de disponer de las herramientas necesarias para diagnosticar un vehículo. La autodiagnos es una maravilla, pero también hay que saber interpretarla y ahí entra de nuevo la formación.

**A.C.- ¿Y cómo pasó a regentar su propio taller?**

J.P.- Trabajé en talleres pequeños y luego en un servicio oficial, a través del cual pude hacer cursillos en Madrid y en la fábrica de la marca en Vigo. Fue durante los años ochenta cuando comenzó a surgir la inyección, por lo que estaba bastante al día acerca de esta tecnología. Llegó un momento en que yo ya no cabía allí dentro y lo que quería hacer era dedicarme a lo mío. Tardé dos años en encontrar un local, pero en cuanto lo hice, me decidí a abrir mi propio negocio. Estaba cansado de trabajar para

otros jefes y lo malo de los servicios oficiales es que hay muchos jefes y pocos empleados.

**A.C.- ¿Desde cuándo está adherido el negocio a la Red de Talleres Cecauro?**

J.P.- Hace más o menos siete años que entramos a formar parte de la red, a través de uno de mis proveedores, que estaba asociado a Cecauro. La relación con la enseña es muy satisfactoria. Estoy muy contento con Cecauro y, sobre todo, con las jornadas de formación que organiza, ya que programa sus cursos los sábados, lo que nos permite asistir sin tener que cerrar el negocio y, además, podemos ir todos los empleados.

**A.C.- ¿Qué importancia tiene la formación técnica para el negocio de la reparación?**

J.P.- El taller no puede sobrevivir sin formación técnica... se quedaría muerto y terminaría cambiando ruedas. Sin formación técnica, un taller está perdido. Es el 70% del negocio.

**A.C.- ¿Qué le parecen los productos de la marca Cecauro?**

J.P.- Son muy buenos y no dan ningún tipo de problemas. Frenos, arranques, alternadores, bombas de agua... Son multitud de referencias y estoy muy satisfecho con ellos porque no tienen nada que envidiar a los productos de otras marcas. Nuestros clientes valoran, sobre todo, la diferencia de precio, aunque lo fundamental es el aval y la garantía que les damos desde el taller.

**A.C.- ¿Qué municipios comprende su área de influencia?**

J.P.- Principalmente los clientes proceden de la ciudad de Vigo, aunque también tenemos muchos que vienen a trabajar a diario desde Ourense y nos dejan su coche cuando tienen que hacer alguna operación de mantenimiento o reparación.

**A.C.- ¿Cuáles son los planes de futuro para su empresa?**

J.P.- No hace mucho que adquirí el nuevo local. Poco a poco me iba quedando sin sitio y me veía apretado porque los coches parados me dejaban sin espacio. Por eso busqué un nuevo local y el antiguo lo dejé para los coches que están a falta de alguna pieza o para otro tipo de trabajos.

**A.C.- ¿Prevé alguna nueva ampliación a medio plazo?**

J.P.- Con lo que tengo, de momento, estoy conforme. Claro que me gustaría tener una nave y trabajo para llenarla de coches, pero lo que no quiero es tener que trabajar para los bancos. Estoy contento con lo que tengo y en mis planes sólo entra crecer poco a poco -según vaya aumentando la demanda- y sin riesgos.

**“La autodiagnos es una maravilla, pero también hay que saber interpretarla y ahí entra la formación”**



Este taller Cecauro está especializado en mecánica, electricidad y electrónica.



Interior de Talleres Poucho.

**Datos del taller**

**Nombre de la empresa:** Talleres Poucho

**Fecha de apertura:** 1987

**Dimensiones:** 230 m<sup>2</sup>

**Jefe del taller:** José Pérez

**Dirección:** Avda. Castrelos, 41, bajo. 36210 – Vigo (Pontevedra)

**Número de empleados:** 5

**Instalaciones con las que cuenta:** dos elevadores (uno de ellos con foso), varias máquinas de diagnóstico, osciloscopio y analizador de gases

**Volumen de reparación:** 25 vehículos a la semana

**Especialidades del taller:** mecánica, electricidad y electrónica

**A.C.- Para terminar, ¿qué opina sobre la situación actual del sector de la reparación?**

J.P.- El negocio ha cambiado mucho. Ahora se cambian piezas. No se repara porque no compensa, se encarece la mano de obra, no hay despieces y resulta más seguro y económico cambiar la pieza completa.

**A.C.- ¿Se nota en el negocio la disminución de la venta de vehículos nuevos?**

J.P.- Algo se nota, porque hacemos más reparaciones. Antes apenas se reparaban vehículos de más de ocho o 10 años, porque a la gente no le compensaba pagar mil euros para arreglar un motor o una caja de cambios. En cambio, ahora se están empezando a hacer algunas de estas operaciones. Aunque lo que también se está notando es la crisis, por la que la gente acude menos al taller. ●